



REVISTA RepresentAÇÃO

Uma parceria do Confere com os
seus Conselhos Regionais

Edição
Core-RS



Confere
Conselho Federal dos
Representantes Comerciais



Core-RS
Conselho Regional dos
Representantes Comerciais
no Estado do Rio Grande do Sul

Soluções que
movimentam a economia
e geram oportunidades
e empregos?

TÁ NA MÃO!



Confere
Conselho Federal dos
Representantes Comerciais



Core-RS
Conselho Regional dos
Representantes Comerciais
no Estado do Rio Grande do Sul



Diretoria Executiva

Archimedes Cavalcanti Júnior
Diretor-Presidente

Sidney Fernandes Gutierrez
Diretor-Tesoureiro

João Pedro da Silva Rosa
Diretor-Secretário

Hely Ricardo de Lima
1º Diretor-Suplente

Francisco de A. P. Gomes Júnior
2º Diretor-Suplente

Expediente

Co-Diretores de Comunicação
Marconi Barros dos Santos
Petrúcio da Silva

Jornalista Responsável:
Ellen de Paula Drumond (nº 30876/RJ)

Diagramação:
Yara Dantas de Sousa

E-mail:
comunicacao@confere.org.br

Contatos e Canais de Atendimento



Confere Rio (21) 2533-5675/2533-8467

Rua Buenos Aires, nº 15 – 8º andar – Centro –
Rio de Janeiro – RJ – CEP 20070-021



Confere Brasília (61) 3225-3663

SBS, Qd 02, Bloco Q, Edifício João Carlos Saad
- 14º andar, salas 1401 a 1406, Brasília - DF, CEP
70070-120

E-mail:
confere@confere.org.br



Diretoria Executiva

Roberto Salvo
Diretor-Presidente

Uriel Simões Canarim
Diretor Vice-Presidente

José Valdeci Pinto Rodrigues
Diretor-Secretário

Flávio Alberto Siegmann
Diretor-Tesoureiro

Contatos e Canais de Atendimento

O Core-RS está com você! Confira nossos principais canais de atendimento e saiba onde realizar suas solicitações ou tirar suas dúvidas.



DÚVIDAS GERAIS: (51) 99717.1080
REGISTRO NOVO: (51) 99504.9288



DÚVIDAS GERAIS:
(51) 3333.8550 | (51) 99717.1080



REGISTRO: registro@core-rs.org.br
JURÍDICO: processos@core-rs.org.br
COBRANÇA: cobranca@core-rs.org.br

Core-RS

Rua Pedro Chaves Barcelos, 1079 - Bela Vista -
Porto Alegre/RS CEP: 90450-010
Telefones: (51) 3333-8550

Espaço dos PRESIDENTES



Archimedes Cavalcanti Júnior

Diretor-Presidente do Confere

Esta é a 1ª edição da Revista RepresentAÇÃO, um projeto que visa incentivar e valorizar as ações realizadas por cada Conselho Regional em sua base territorial, tornando-se, também, mais um instrumento de publicidade, transparência e de prestação de contas da administração pública à sociedade.

O primeiro número foi elaborado em parceria com o Core-RS e contou com o apoio de seus conselheiros, funcionários, bem como com a valiosa colaboração dos autores convidados pelo Regional.

Esta publicação ratifica o nosso compromisso de promover iniciativas de transparência no âmbito do Sistema Confere/Cores, fruto de uma política de gestão responsável e compartilhada, que favorece o exercício da Representação Comercial.

O Core-RS é um organismo importante na vida de um representante comercial. Este órgão é o principal responsável pela regulamentação da Representação Comercial. Dentre outras finalidades, o Conselho orienta, normatiza e fiscaliza o exercício profissional.

Todos, no âmbito da Representação Comercial, sabem que a atividade profissional surgiu em resposta às necessidades e aspirações da sociedade, pois bem, é essencial que exista uma entidade que proteja e zele pelos interesses da sociedade e, além disso, assegure que o exercício profissional seja exercido por pessoas qualificadas e habilitadas para tal, a fim de que prestem um serviço de excelência.

É oportuno esclarecer uma questão que ainda desperta dúvidas em muitos representantes comerciais: a diferença entre conselho de fiscalização profissional e associações. As associações, entidades privadas, possuem cunho cultural e são responsáveis por congregar os profissionais de determinado segmento, visando atualização e aprimoramento profissional, como objetivo principal a defesa da classe, principalmente em relação aos aspectos trabalhistas, ou seja, nas negociações coletivas, defendendo os interesses dos representantes comerciais.



Roberto Salvo

Diretor-Presidente
do Core-RS

Aos Conselhos Regionais dos representantes comerciais, cabe os serviços prestados de: conceder o registro ao profissional e fiscalizá-lo em suas atividades.

Portando, o Core-RS tem por função fiscalizar os representantes comerciais e suas empresas no Rio Grande do Sul, suas atividades e movimentos, bem como, sua vida documental. Sendo o Core-RS que autoriza o profissional a exercer a Representação Comercial. Com registro habilitatório, que permite o exercício da profissão, o representante comercial pode trabalhar dentro da lei. Sem esse documento profissional da venda, não exercerá sua atividade de forma ética e moral.

Índice

07

Planejamento e Resultados

09

AGAD

10

Merkator

12

Perfil do Representante Comercial

14

Ações Institucionais

20

Nosso Estado

22

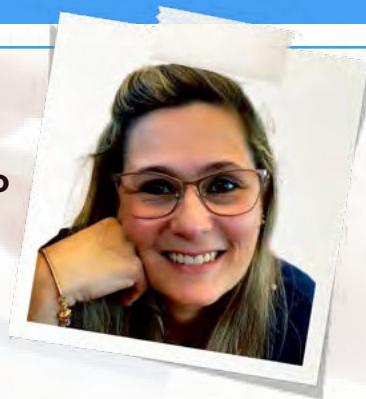
Artigo Jurídico



**ATUAÇÃO
REGIONAL**

Planejamento e Resultados

Por Etiana Magalhães Pedroso
Coordenadora Administrativa do Core-RS



Atentos sempre ao representante comercial e na excelência de serviços que devemos oferecer a eles e à sociedade, o Core-RS vem, através de seu Relatório de Gestão, mostrar seus resultados. Sendo este, um instrumento de gestão com elaboração anual, que permite ao gestor apresentar as ações realizadas, bem como, detalhar o desempenho de todas as atividades, mensuradas através de um Planejamento Estratégico e um Plano de Ação.

Mas, primeiramente: **o que é planejar?** Planejar se refere ao ato de pensar em um futuro almejado, de forma organizada.

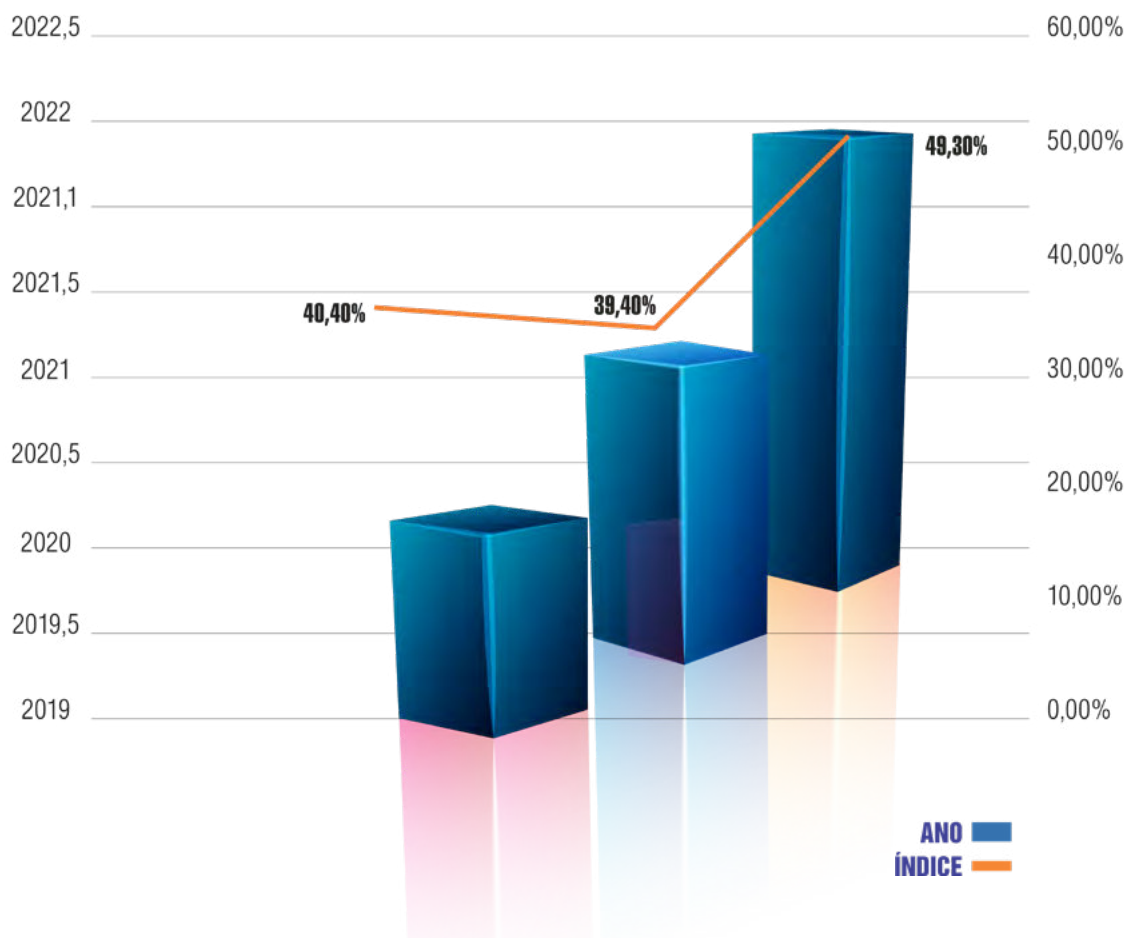
E **o que é estratégico?** Estratégico significa que

esse planejamento deve ser feito com inteligência.

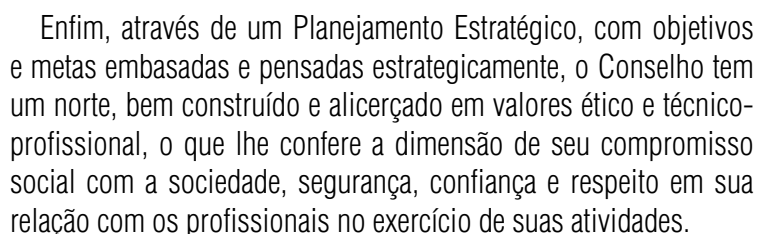
Aqui no Core-RS, escolhemos trabalhar com a metodologia do *Balanced Scorecard*, que elencou como Diretriz Estratégica formalizar a maior quantidade de representantes comerciais que atuam de forma irregular e reduzir a inadimplência de novos contribuintes.

Para alcance desta meta, foram elencados objetivos estratégicos e mensurados, controlados, através da realização de ações, que compunham estes objetivos, os chamados indicadores de desempenho, que são os resultados do nosso Plano de Ação.

Dentre estes indicadores escolhemos dois, que demonstram em números nossa Diretriz Estratégica:



E considerando estas premissas, elencamos, também, nosso indicador referente à fiscalização:



AGAD



Por Jurema Pesenti
Presidente da AGAD

A Associação Gaúcha de Atacadistas e Distribuidores – AGAD, reconhece o importante trabalho que está sendo realizado pelo Conselho dos Representantes Comerciais do Rio Grande do Sul – Core-RS, na gestão do seu Presidente Roberto Salvo e sua diretoria, inclusive da apreensão em poder atender todo aquele profissional que exerce a atividade de representação comercial.

Observamos, também, a preocupação da entidade com o futuro da profissão, investindo em qualificação, tendências de mercado e novas tecnologias.

Atualmente, o setor atacadista e distribuidor mostra-se sólido e resiliente, permitindo identificar tendências e medidas que tragam segurança no âmbito fiscal. Durante a pandemia, o setor conseguiu agir rapidamente, abastecendo todas as regiões do país, sem rupturas.

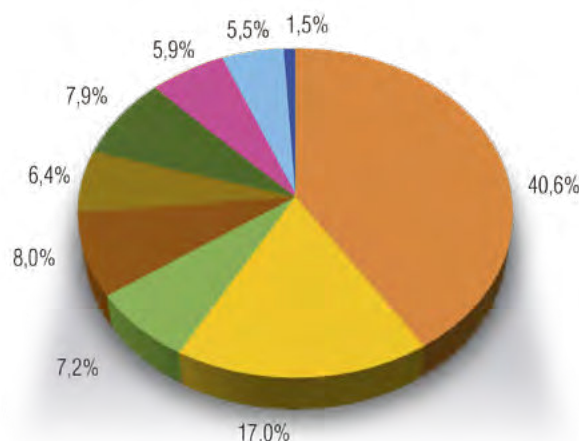
Acreditamos que, isso só foi possível porque contamos com empenho de nossas equipes de trabalho.

Consideramos que as duas entidades, AGAD e Core-RS, tem em comum o interesse e o dever institucional de zelar pela boa relação entre as empresas e profissionais representados buscando sempre o aprimoramento e o crescimento dos setores, atentando sempre que o trabalho em parceria produz efeitos mais consistentes.

Dessa forma, podemos dizer que ambas as entidades visam à melhoria das relações entre contratantes e representantes, buscando a harmonia. Que em 2023 possamos manter a união para, assim, fortalecer, o setor.

NÚMEROS GERAIS DO RANKING	2021
Faturamento Total (em bilhões de reais)	186,6
Armazém (Seco+Frigorífico) (m²)	4.502.504
Funcionários Administrativos (Excluindo Vendedores CLT)	178.026
Vendedores Diretos (CLT)	21.589
Representantes Comerciais / Autônomos	29.561
Frota Própria	24.233
Frota Terceirizada	19.619

NÚMEROS GERAIS DO SETOR ATACADISTA	2021
Participação no Mercado Mercearil	51,3%
Pontos de Vendas Totais Atendidos Nielseniq	1.067.484
Pontos de Vendas Atendidos Diretamente pelo Setor Nielseniq	899.202



Fonte: ABAD – Anuário 2022 Panorama do Setor

Merkator

Localizada em Novo Hamburgo no Rio Grande do Sul, a Merkator atua há quase 20 anos no setor de feiras e eventos. A promotora está comprometida com a geração de riquezas, emprego e renda. Potencializar negócios é a razão de existir da empresa e, para isto, busca apresentar sempre o que há de mais atualizado e inovador no mercado. Esta maneira de pensar foi responsável pela decisão de escolher locais que possibilitem unir turismo e negócios para sediar os seus eventos. Também foi o que propiciou o estabelecimento de uma associação de interesses comerciais com parceiros estratégicos, que dão sustentação às iniciativas lideradas pela Merkator.

Frederico Pletsch, diretor e fundador da Merkator, convive com o setor calçadista há quase 60 anos. A realização de feiras e eventos somam mais de 30 anos da carreira do empresário que antes de tudo foi representante comercial e se orgulha muito disso.

“Tenho profundo respeito aos representantes comerciais e todo o trabalho de venda que essa classe realiza. Trabalhei como representante por 10 anos e sei da importância de um trabalho bem feito, da visita de porta em porta, do relacionamento que se constrói. O representante é o cartão de visita externo da empresa. Vivenciei isso na pele e, hoje, me orgulho muito dos representantes comerciais da Merkator que tanto lutam pelos nossos produtos e tenho profundo respeito a todos representantes do setor coureiro-calçadista. Grande parte da divulgação das nossas feiras com o lojista é realizado por eles”, conta, emocionado, Frederico Pletsch.

Turismo, negócio e informação. Este tripé é base de sustentação dos negócios da promotora. Equalizar esses três conceitos tem sido o desafio constante. A Merkator promove o SICC - Salão Internacional do Couro e do Calçado. É a principal feira de lançamentos primavera/verão de calçados



Agora é hora de entendermos, ainda mais, o mercado. Principalmente, junto aos nossos parceiros representantes, que vivem o dia a dia do lojista. É importante ter esse olhar e buscar soluções que possam auxiliar o lojista a vender cada vez mais, gerando resultados para toda a cadeia produtiva.

Frederico Pletsch
Diretor da Merkator

e acessórios do país. A feira traz espaços conceituais, eventos com informação de moda e acontece em Gramado/RS, cidade com infraestrutura turística de primeiro mundo e destaque entre os destinos turísticos nacionais. Já a Zero Grau – Feira de Calçados e Acessórios, traz o charme dos lançamentos em outono-inverno, também em Gramado/RS. As feiras, já consagradas no calendário de fabricantes, representantes, lojistas outros profissionais do setor, têm data e local marcados para no ano de 2023:

SICC – Salão Internacional do Couro e do Calçado
22 a 24 de maio de 2023 - Gramado/RS

Zero Grau – Feira de Calçados e Acessórios
20 a 22 de novembro de 2023 - Gramado/RS

OLHAR PARA O FUTURO: A busca constante por inovação, informação e, principalmente, na consolidação de parcerias estratégicas contribuem cada vez mais para a consolidação desses eventos. O crescimento dos mesmos e os resultados obtidos no mercado coureiro calçadista comprovam o acerto da Merkator na concepção e gestão dos negócios.



Perfil do Representante Comercial



O Core-RS trabalha, há anos, em campanhas de valorização da categoria, prestigiando representantes comerciais, através do Projeto Memória Viva.

No 4º episódio, o Regional gaúcho apresenta a história do profissional Galvão Pedro de Souza, registrado no Conselho Regional dos Representantes Comerciais no Estado do Rio Grande do Sul, desde 1972.

Confira, abaixo, o depoimento desse profissional para a matéria realizada no Projeto Memória Viva – Episódio 4.

“““

Meu nome é Galvão Pedro de Souza. Iniciei na profissão de Representante Comercial, em 1967, como autônomo e registrei-me no Core-RS, em 1972. São mais de 50 anos de registro. Entre algumas experiências, com diversas empresas, acabei trabalhando por mais de 33 anos, na Viapol, empresa de impermeabilizantes e, hoje, continuo atuando, representando tintas especiais.

Tenho 80 anos de idade e muito antes de me tornar Representante Comercial, já havia trabalhado em outros segmentos no mercado de trabalho. Fui bancário, office boy, mas somente quando estava encerrando meu período em uma empresa de imóveis, surgiu o convite, por um dos sócios da empresa, para me tornar sócio de uma empresa de Representação Comercial. Foi, então, em 1967, que eu comecei na profissão, na empresa Marcos Rosário LTDA, vendendo esquadilhas metálicas. Entre muitas dificuldades que enfrentei nos caminhos da Representação Comercial, minhas principais ferramentas sempre foram a persistência, o otimismo e a humildade. Foi assim que fechei os maiores negócios na minha vida até hoje. Já tive em média oito representadas, já fui preposto

e já tive prepostos. Muita coisa mudou desde quando comecei. Os perfis dos clientes mudaram. Sinto falta do cliente preocupado em conhecer os produtos, da presença constante nos processos, das reuniões que promovíamos regularmente. Antes, não tínhamos a tecnologia para nos ajudar e os processos eram feitos em nosso “computador humano”, nossa cabeça. Conseguíamos decorar facilmente de três a cinco telefones de contato de um mesmo cliente, lembrar de rotas e muitas outras coisas. À medida que o tempo foi passando e alguns processos mudaram, precisei e tive muito o auxílio do Core-RS, onde participei de diversas palestras e me capacitei, através de cursos promovidos pelo Conselho, além de contar com o braço social do Core-RS, a Arcosul, que ainda utilizo muito dos benefícios em automóveis, hotelaria e tantos outros que são oferecidos aos registrados. A mensagem que eu deixo para a nova geração de Representantes Comerciais é que eles conheçam o seu produto, estude-o, reconheça cada detalhe dele e torne-o sempre a melhor opção para o seu cliente, trabalhe muito, para que sua evolução profissional esteja garantida

”””



[Conheça o Canal do Core-RS no Youtube e assista aos episódios do Projeto Memória Viva e outros vídeos informativos sobre as ações do Regional.](#)



A GENTE VALORIZA QUEM REPRESENTA!

Acesse os nossos sites
e fique por dentro de
nossas ações.



Confere
Conselho Federal dos
Representantes Comerciais

www.confere.org.br



Core-RS
Conselho Regional dos
Representantes Comerciais
no Estado do Rio Grande do Sul

www.core-rs.org.br

Ações Institucionais

Resultados do Core-RS na Estrada

Entre as atribuições dos Conselhos Regionais dos Representantes Comerciais, as principais são as Ações de Fiscalização. No ano de 2022, o Core-RS conseguiu, através do trabalho desenvolvido pelos fiscais, estar presente em diversas cidades, a fim de orientar sobre a Representação Comercial.

No ano de 2022, o Core na Estrada realizou 1.342 ações de fiscalização, em 52 cidades, visitando mais de 45 Prefeituras nos municípios em que estiveram presentes e mais de 150 escritórios de contabilidade. Como parte do Plano de Fiscalização, o projeto do Ciclo de Palestras levou capacitação a mais de 220 representantes comerciais no Estado. E, nas Feiras de Negócios, foram computados, entre representantes comerciais, público em geral e indústrias, mais de 920 atendimentos.

Internamente, foram enviados mais de 3.318 ofícios, concretizando, aproximadamente, 820 novos registros no Conselho, como resultado do trabalho desenvolvido pelo Setor de Fiscalização.



Para alcançar o maior número de municípios no Rio Grande do Sul, a equipe prepara as rotas da Fiscalização, visto que é um Estado com grande número de representantes comerciais, atuantes em diversos segmentos. Outra ação da Fiscalização é o contato estabelecido nas Feiras de Negócios. Nossos fiscais, também, atuam junto aos Contadores, Prefeituras e Representadas, ressaltando a importância do registro profissional. A presença atuante da Fiscalização In Loco, além da já realizada internamente há muitos anos, foi um passo muito importante intensificado no ano de 2022, para trazer maior confiança para a categoria, agregando orientações relevantes tanto aos representantes comerciais, como para as empresas representadas, o que no final, só aumenta e qualifica a relação mercantil, trazendo maior segurança jurídica.

Roberto Salvo

Diretor-Presidente do Core-RS





Visitas do Setor de Fiscalização



Ações Institucionais



A Diretoria Executiva do Confere; Roberto Salvo, diretor-presidente do Core-RS; e deputado federal Afonso Motta (PDT-RS)

Deputado pelo Rio Grande do Sul, Afonso Motta, recebe a relatoria do PL 981/2019, que isenta de IPI os veículos para Representantes Comerciais

No dia 1º de junho, o deputado Afonso Motta foi designado relator do PL 981/2019, na Comissão de Constituição e Justiça e de Cidadania. O referido PL, de autoria do deputado Darci de Matos (PSD-SC), isenta de Imposto sobre Produtos Industrializados (IPI) os automóveis adquiridos por representantes comerciais autônomos, tramita na Câmara dos Deputados.

Em 17 de maio, a Diretoria Executiva do Confere: Archimedes Cavalcanti Júnior (diretor-presidente), Sidney Gutierrez (diretor-tesoureiro) e João Pedro

da Silva Rosa (diretor-secretário), juntamente com o diretor-presidente do Core-RS, Roberto Salvo, estiveram reunidos com o Deputado Federal Afonso Motta, em seu gabinete, na Câmara dos Deputados, para tratar do interesse regulatório do setor, que tem relevante contribuição para a economia e o desenvolvimento nacional.

“Tenho forte vínculo e compromisso com os representantes comerciais e esperamos, em breve, obter sucesso nesta tramitação”, ressaltou o deputado.

Soluções que
**impulsionam as vendas
e abastecem
o mercado?**

TÁ NA MÃO!



Confere
Conselho Federal dos
Representantes Comerciais



Core-RS
Conselho Regional dos
Representantes Comerciais
no Estado do Rio Grande do Sul

Ações Institucionais



O Core-RS participa da 10ª edição da FBV

O Core-RS esteve presente na 10ª edição da Feira Brasileira do Varejo (FBV), realizada pelo Sindilojas, de 24 a 26 de maio, no Centro de Eventos da Fiergs, em Porto Alegre.

Na ocasião, foram disponibilizadas mesas no estande “Espaço Core-RS”, para Representantes Comerciais que participaram de chamamento público. A iniciativa é uma ação inédita, que possibilita aos representantes comercializar seus produtos e ampliar conexões.

O estande recebeu a visita de clientes, que negociaram com os representantes expositores, e, também, diversos Representantes Comerciais, que aproveitaram o momento

para sanar dúvidas e receber atendimento dos profissionais da entidade.

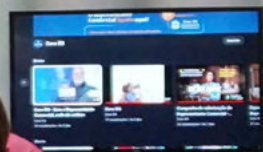
Os diretores do Regional gaúcho receberam e conversaram com todos os visitantes, a fim de atender o Representante Comercial da melhor maneira possível. A presença do Core-RS em feiras já é uma tradição da entidade, que tem a intenção de sempre atender às necessidades dos representantes.

Neste ano, já está programada a participação em 12 feiras no Estado. Em todas, o Core-RS realizará atendimentos sobre carteira digital, novos registros, atualização de cadastros, alterações contratuais, assessoria jurídica, entre outros.

ESPAÇO CORE-RS

Core-RS

Conselho Regional dos
Profissionais de
Marketing do Rio Grande do Sul



Elevador / Escada | Sala de Atendimento | Restaurante | Salas 201 e 202 | Saída de Emergência



#Core
aFBV

Sedi



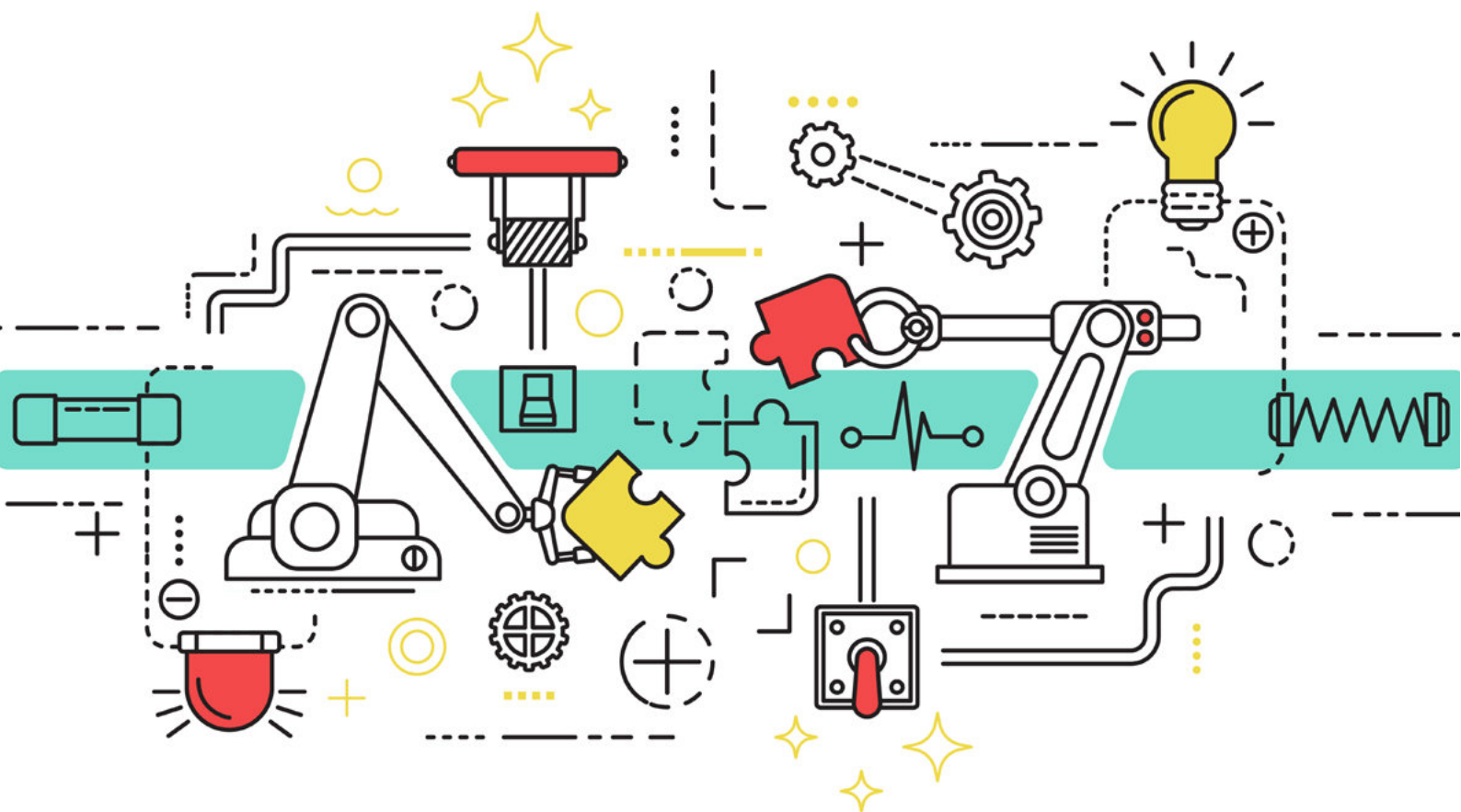
Rio Grande do Sul: Estado pujante e Indústria confiante

Dois grandes segmentos da economia do Estado do Rio Grande do Sul tiveram resultados positivos no PIB de 2022: a Indústria (+2,2%) e os Serviços (+3,7%) sustentaram altas no acumulado do ano. No Brasil, o PIB de 2022 teve crescimento de 2,9%.

Quando considerado apenas o quarto trimestre de 2022, em relação ao trimestre anterior, o setor de Serviços (+1%) e a Agropecuária (+43,3%) puxaram a alta de 1,7%.

Acumulado de 2022

Na Indústria, todas as atividades registraram desempenho positivo em 2022, com destaque, em termos percentuais, para Construção (+5,8%), Eletricidade e gás, água, esgoto e limpeza urbana (+5,6%), Indústria extrativa mineral (+3,4%) e Indústria de Transformação (+0,7%), o setor industrial mais representativo no Estado.



Entre as 14 atividades da Indústria de Transformação, os principais destaques positivos nos números vieram das indústrias de Máquinas e Equipamentos (+12,3%), Veículos automotores, reboques e carrocerias (15,3%) e Produtos do fumo (+11,4%).

Nos Serviços, das sete atividades divulgadas no PIB, seis tiveram variação positiva no ano passado. Em termos percentuais, os principais destaques são para os Serviços de informação (+8,7%), Outros Serviços (+8,2%) e o Comércio (+5,3%).

Nas atividades comerciais, seis das dez atividades apresentaram desempenho positivo, entre elas os Hipermercados e supermercados (+4,5%), Combustíveis e lubrificantes (+30,4%) e outros artigos de uso pessoal e doméstico (+6,9%). Comércio de veículos (-8,1%) e Material de construção (-12,1%) registraram as quedas de maior impacto nos números.

PIB nominal e PIB per capita

Em 2022, o PIB do Rio Grande do Sul somou R\$ 594,96 bilhões (6% do PIB nacional).





ATENÇÃO: É ILEGAL A RETENÇÃO DE 15% DE IMPOSTO DE RENDA NA INDENIZAÇÃO DA RESCISÃO IMOTIVADA DO CONTRATO DE REPRESENTAÇÃO COMERCIAL

Quando da rescisão de um contrato de Representação Comercial é usual que a empresa representada venha a reter 15% sobre a indenização de 1/12 devida ao Representante, o que, mesmo sendo uma exigência da Receita Federal, vem sendo considerado, em diversos julgados, uma prática ilegal pelo Judiciário.

Embora a Receita Federal exija a retenção dos 15% de Imposto de Renda nas indenizações do representante comercial, o Superior Tribunal de Justiça, Corte máxima em matéria infraconstitucional, vem decidindo reiteradamente que a indenização recebida pelos representantes comerciais, quando da rescisão contratual imotivada, não está sujeita à incidência do imposto de renda, baseando-se principalmente no parágrafo 5º do artigo 70 da Lei nº 9.430/96, segundo o qual excepciona-se da incidência do Imposto de Renda a verba destinada a reparar danos patrimoniais, tal qual é o caso da indenização de 1/12 a ser recebida pelo Representante Comercial, conforme julgado do STJ a seguir:



Por Cristian Feoli
Procurador do Core-RS





PROCESSUAL CIVIL E TRIBUTÁRIO. ART. 523 DO CPC. AUSÊNCIA DE PREQUESTIONAMENTO. SÚMULA 211/STJ. IMPOSTO DE RENDA. RESCISÃO DE CONTRATO DE REPRESENTAÇÃO COMERCIAL. NÃO INCIDÊNCIA. INTELIGÊNCIA DO ART. 70, § 5º, DA LEI 9.430/1996. RESSALVA DE MEU ENTENDIMENTO PESSOAL. 1. A tese de violação do art. 523 do Código de Processo Civil, a despeito da oposição de Embargos Declaratórios, não foi apreciada pelo Tribunal a quo. Incidência da Súmula 211/STJ. 2. Consolidou-se a orientação de que o pagamento feito com base no art. 27, "j", da Lei 4.886/1965, a título de indenização, multa ou cláusula penal, pela rescisão antecipada do contrato de representação comercial, é isento, nos termos do art. 70, § 5º, da Lei 9.430/1996, do Imposto de Renda. Precedentes de ambas as Turmas da Seção de Direito Público do STJ. 3. Agravo Regimental provido, no sentido de conhecer parcialmente do Recurso Especial e, nessa parte, dar-lhe provimento. Ressalva de meu entendimento pessoal. (AgRg no REsp 1267447/PR, Rel. Ministro HERMAN BENJAMIN, SEGUNDA TURMA, julgado em 26/05/2015, DJe 05/08/2015)

Entretanto, atente-se para um importante fato: No momento da elaboração do termo de distrato, celebrado e firmado por representante e representado, deverá constar formalmente que a iniciativa de quebra imotivada do contrato foi da representada, pois isso fará toda a diferença no momento do ajuizamento da demanda para recebimento dos valores indevidamente descontados.

Para mais esclarecimentos, consulte o Departamento Jurídico do Core-RS: cristian@core-rs.org.br

VALORIZAÇÃO

Trabalhando em prol de todos
para promover...

- ✓ ÉTICA
- ✓ SEGURANÇA JURÍDICA
- ✓ VALORIZAÇÃO PROFISSIONAL
- ✓ BOAS RELAÇÕES COMERCIAIS



Confere
Conselho Federal dos
Representantes Comerciais



Core-RS
Conselho Regional dos
Representantes Comerciais
no Estado do Rio Grande do Sul

REGISTRO PROFISSIONAL

A gente valoriza quem representa,
faça parte dessa história!

Acesse
www.core-rs.org.br
e saiba mais.



Confere
Conselho Federal dos
Representantes Comerciais



Core-RS
Conselho Regional dos
Representantes Comerciais
no Estado do Rio Grande do Sul



SEJA UM ESPECIALISTA EM NEGÓCIOS

SEJA UM REPRESENTANTE COMERCIAL



Confere
Conselho Federal dos
Representantes Comerciais



Core-RS
Conselho Regional dos
Representantes Comerciais
no Estado do Rio Grande do Sul